

BUSINESS OPPORTUNITY | STRATEGIC PARTNERSHIP Italian Furniture & Interior Design | Brazil Market

Estamos avaliando parceiros estratégicos para o desenvolvimento de duas marcas italianas de mobiliário planejado no mercado brasileiro.

Depois de alguns anos vivendo e atuando profissionalmente na Itália, venho trabalhando na aproximação entre empresas italianas e oportunidades de negócios no Brasil.

Neste momento, estou representando duas empresas italianas de mobiliário planejado, com posicionamentos distintos e propostas complementares, ambas interessadas em avaliar uma presença estruturada no mercado brasileiro.

Não estamos procurando apenas cliente, e sim, parceiros.

Parceiros que conheçam o mercado brasileiro, tenham relacionamento com arquitetos, designers, construtoras e clientes de alto padrão e estejam interessados em participar da construção de uma operação comercial de longo prazo.

01 | Luxury Residential

Empresa italiana dedicada exclusivamente ao mobiliário residencial de altíssimo padrão.

Uma proposta orientada para projetos exclusivos, personalização, design italiano, qualidade construtiva, materiais e acabamentos diferenciados.

O posicionamento é direcionado a arquitetos, designers de interiores, especificadores e clientes que valorizam design, exclusividade e alto nível de execução.

02 | Premium & Competitive

Empresa italiana com uma proposta mais ampla, combinando qualidade, design e competitividade.

Atua tanto no mercado residencial quanto corporativo, possibilitando uma abordagem comercial mais abrangente e diferentes oportunidades de mercado.

Quem estamos procurando

A oportunidade pode ser particularmente interessante para:

- Proprietários e gestores de lojas de móveis planejados e design
- Showrooms e distribuidores especializados
- Grandes escritórios de arquitetura e design de interiores
- Especificadores de projetos residenciais de alto padrão
- Empresas com atuação em projetos corporativos e hospitality
- Parceiros comerciais com forte relacionamento no segmento
- Investidores ou empreendedores interessados em desenvolver uma operação de marca italiana no Brasil

O que estamos avaliando

Dependendo do perfil e da região, podemos estudar diferentes modelos de desenvolvimento:

Representação | Distribuição | Showroom | Partnership | Business Development | Operação comercial

A estrutura poderá ser construída de acordo com o mercado, o posicionamento da marca e a capacidade de desenvolvimento do parceiro.

Uma ponte entre dois mercados

Acredito que existe espaço para aproximar ainda mais o design e a indústria italiana de determinados segmentos do mercado brasileiro.

O objetivo é construir uma relação profissional, estruturada e de longo prazo, criando valor para a marca italiana e para o parceiro brasileiro.

Se você é proprietário de uma loja, arquiteto, designer, distribuidor ou empreendedor e acredita que existe potencial de sinergia, ficarei muito satisfeito em conversar.

As informações detalhadas sobre as empresas, produtos, posicionamento e modelo de parceria serão apresentadas em uma primeira conversa.

✉ Interessados podem entrar em contato diretamente comigo por mensagem privada ou pelos canais abaixo.

Heitor Filho

Pizzari & Pinto Consulting

✉ heitor.filho@pizzaripinto.com

☎ Itália: +39 328 62 77 101

☎ Brasil: +55 62 9 8105-0707

🌐 www.pizzaripinto.com